

## Seminar „Verkaufsabschluss – Hypnotische Sprachmuster“

Führen Sie Ihre Kunden künftig zum Abschluss, holen Sie immer genügend Weiterempfehlungen und machen Sie automatisch Zusatzverkäufe.

Segment 4 des kybernetischen Schulungsmodelles

### Seminarbeschreibung

Das Ziel vieler Verkäufer ist der Abschluss. In diesem Seminar werden Sie lernen, wie Sie dieses Ziel schnell und einfach erreichen können. Sie werden jedoch auch lernen, dass man sich vor einem Gespräch mehr Ziele als nur den Abschluss setzen kann und sollte. Diese Ziele dann zu verfolgen bringt Ihnen automatisch mehr Umsatz durch Zusatzverkäufe. Sparen Sie Zeit ein, indem Sie früher ungeniert nach dem Abschluss fragen und lernen Sie wie Sie gezielt in den Abschluss kommen. Ausserdem werden Sie Techniken bekommen mit denen Sie künftig viele und vor allem sehr gute Weiterempfehlungen holen können. Auch die hypnotischen Sprachmuster, die Sie lernen werden helfen Ihnen viele Widerstände zu überwinden und leichter zum Abschluss zu kommen.



### Ihr Nutzen

Sie werden nach diesem Seminar in Ihren Gesprächen mehr anstreben als nur den Abschluss zu machen. Und schon dadurch werden Sie auch mehr verkaufen. Es wird Ihnen leichter fallen den Kunden zum Abschluss zu führen oder sich frühzeitig positiv von ihm zu lösen, falls Sie ihm kein passendes Produkt an bieten können.

**Folgende Themen werden Sie an diesem Seminar schwerpunktmässig lernen:**

### Verkaufsabschluss – Hypnotische Sprachmuster (2 Tage)

- Der Abschluss - logische Folge eines gut geführten Verkaufsgesprächs
- Frühzeitiges testen der Kaufbereitschaft – Leerläufe vermeiden = Zeitgewinn
- Der sanfte Weg zum Abschluss – keine plumpen Fragen – kein Überreden
- Kunden nicht „tot reden“ – Kaufsignale erkennen oder provozieren = mehr Abschlüsse
- 12 Möglichkeiten, wie Sie Kaufabschlüsse sicher herbeiführen = grosse Flexibilität
- Selbstständigkeitsprinzip: der Kunde darf ohne Bevormundung Ja sagen
- Zusatzverkäufe – nicht vergessen – es Tun – richtig Tun = mehr Gewinn
- Ganz natürlich Weiterempfehlungen holen = einfacher viel bessere Termine
- Viele Augen sehen mehr als 2 Augen – es gibt nichts Schöneres als Kunden die Ihnen helfen
- Zielsetzungen nach dem Abschluss – Kunden in Zukunft gross, ganz gross machen
- Reklamationen als Chance nutzen – da wird das wahre Gesicht gezeigt = Kundenbindung
- Die Welt der hypnotische Sprachmuster – Unmögliches wird möglich = besser als die Anderen
- Schlechte Gewohnheiten durch solche ersetzen die Erfolg garantieren = mehr Wohlbefinden

Diese Segmente mit weiteren Themen sind auch im kybernetischen Schulungsmodell enthalten:

Segment 1: Verkäufe automatisieren (2 Tage)

Segment 2: Kunden richtig ergründen (2 Tage)

Segment 3: Einwände flexibel behandeln (2 Tage)

Segment 5: Erfolgreich Termine vereinbaren (2 Tage)

Segment 6: Angebote nachfassen – Preise durchsetzen (2 Tage)

Segment 7: Kybernetischer Verkauf an Messen / gehobener Ladenverkauf (2 Tage)

Auf [www.umberto.ch](http://www.umberto.ch) finden Sie auch zu diesen Segmenten die passenden Informationen.

Bei Fragen stehen wir Ihnen sehr gerne zur Verfügung.

**Einfach ausfüllen und faxen an 0041 (0)52 368 01 89.  
Bei Fragen erreichen Sie uns unter 0041 (0)52 368 01 88 oder per Mail an [info@umberto.ch](mailto:info@umberto.ch).**

Durch die Vernetzung der einzelnen Techniken untereinander haben Sie den grössten Nutzen, wenn Sie mehrere oder gleich alle 7 Segmente buchen. Zudem erhalten Sie dadurch einen Preisvorteil in Form eines Mengenrabattes von bis zu 12%. Bitte kreuzen Sie bei Interesse an weiteren Segmenten den Kontaktwunsch unten rechts an.

**JA** ich möchte künftig Einwände flexibel behandeln und melde mich für folgenden Termin an:  
(Bitte passenden Termin ankreuzen)

### Seminarort CH-8355 Aadorf TG, Gemeinde- & Kulturzentrum, 08:45 – 17:00 Uhr

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> VK 105 Segment 4 Mo./Di. 16./17.05.2011<br>Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkaufsabschluss – Hypn. Sprachmuster |
| <input type="checkbox"/> VK 106 Segment 4 Mi./Do. 09./10.11.2011<br>Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkaufsabschluss – Hypn. Sprachmuster |
| <input type="checkbox"/> VK 107 Segment 4 Mi./Do. 23./24.05.2012<br>Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkaufsabschluss – Hypn. Sprachmuster |
| <input type="checkbox"/> VK 108 Segment 4 Mi./Do. 21./22.11.2012<br>Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkaufsabschluss – Hypn. Sprachmuster |

Seminarunterlagen, Mittagessen sowie Pausengetränke sind inklusive.

#### Ihre Koordinaten:

Name: .....

Firma: .....

Strasse: .....

PLZ, Ort: .....

Telefon: .....

Mobil: .....

Fax: .....

E-Mail: .....

Wie wurden Sie auf uns aufmerksam? .....

Ich bin an weiteren Segmenten interessiert und möchte vom Mengenrabatt profitieren. Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf.

**Diese Anmeldung am besten gleich faxen an 0041 (0)52 368 01 89 !**