

Seminar „Verkäufe automatisieren“

So bilden Sie die optimalen Voraussetzungen um mit der kybernetischen Methodik einfacher und mehr zu verkaufen

Segment 1 des kybernetischen Schulungsmodelles

Seminarbeschreibung

Wie bei allem ist es auch im Verkauf sehr wichtig eine gute Basis oder anders gesagt eine optimale Vorbereitung zu haben. Dazu gehört nicht nur, sein Handwerkszeug parat zu haben. Viel mehr geht es darum, wie Sie schon bei der Beschaffung der Adressen entscheiden können, welche der Adressen Sie besser gar nicht erst angehen müssen. Das wird Ihnen enorm viel Aufwand und Zeit einsparen. Es geht darum, wie Sie künftig Ihre Kontakte angehen und wie Sie schon vorher sinnvolle erreichbare Ziele setzen. Sie werden lernen sich gezielte Denkweisen anzueignen, Ihre Stimme bewusster einzusetzen und mit einer ausdrucksstarken Körperhaltung noch leichter Widerstände zu überwinden.



Ihr Nutzen

Mit dieser Vorbereitung und Einstellung werden viele Dinge in Ihren Gesprächen künftig automatisch in die Richtung Ihrer Ziele gelenkt werden, wodurch Sie deutlich weniger Widerstände bekommen und kürzerer Zeit mehr verkaufen werden.

Folgende Themen werden Sie an diesem Seminar schwerpunktmässig lernen:

Verkäufe automatisieren (2 Tage)

- Vorbereitung & Organisation optimieren – das bedeutet Leistungserhöhung und Freizeit
- Tages- & Wochenplanung so machen, dass Leerläufe vermieden werden = mehr Zeit
- Mehr gute Tage haben – sich immer wieder in einen guten Zustand bringen
- Einstellung – weniger Stress, mehr Freude, indem wir unsere inneren Handbremsen lösen
- Adressbeschaffung & Adressaufarbeitung – bessere Adressen = höhere Abschlüsse
- Checkliste, Verkaufsziele setzen– das erreichen wovon andere nur träumen
- Die Grundlage für Zusatzverkäufe – warum nicht in der gleichen Zeit das Doppelte verkaufen
- Querdenken – vom Kellerfenster zum Hausumbau – warum nicht das 1000fache anstreben
- Kein „Waschweib“ sein – kein Smalltalk sondern Vertrauen in Sekunden aufbauen
- Nutzen treffend und knackig formulieren – eine Sprachakrobatik die Spass macht
- 1-Minuten-Verkauf – warum eine Stunde reden, wenn es in einer Minute auch geht
- Die Stimme die stimmt – stärkere Aussagen – mehr Wirkung = man glaubt Ihnen
- Körperhaltung im Einklang mit allem – stärkere Ausstrahlung = alles gelingt leichter

Diese Segmente mit weiteren Themen sind auch im kybernetischen Schulungsmodell enthalten:

Segment 2: Kunden richtig ergründen (2 Tage)

Segment 3: Einwände flexibel behandeln (2 Tage)

Segment 4: Verkaufsabschluss – Hypnotische Sprachmuster (2 Tage)

Segment 5: Erfolgreich Termine vereinbaren (2 Tage)

Segment 6: Angebote nachfassen – Preise durchsetzen (2 Tage)

Segment 7: Kybernetischer Verkauf an Messen / gehobener Ladenverkauf (2 Tage)

Auf www.umberto.ch finden Sie auch zu diesen Segmenten die passenden Informationen.
Bei Fragen stehen wir Ihnen sehr gerne zur Verfügung.

**Einfach ausfüllen und faxen an 0041 (0)52 368 01 89.
Bei Fragen erreichen Sie uns unter 0041 (0)52 368 01 88 oder per Mail an info@umberto.ch.**

Durch die Vernetzung der einzelnen Techniken untereinander haben Sie den grössten Nutzen, wenn Sie mehrere oder gleich alle 7 Segmente buchen. Zudem erhalten Sie dadurch einen Preisvorteil in Form eines Mengenrabattes von bis zu 12%. Bitte kreuzen Sie bei Interesse an weiteren Segmenten den Kontaktwunsch unten rechts an.

JA ich möchte meine Verkäufe automatisieren und melde mich für folgenden Termin an:
(Bitte passenden Termin ankreuzen)

Seminarort CH-8355 Aadorf TG, Gemeinde- & Kulturzentrum, 08:45 – 17:00 Uhr

- | | |
|---|-------------------------|
| <input type="checkbox"/> VK 105 Segment 1 Mi./Do. 18./19.05.2011
Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkäufe automatisieren |
| <input type="checkbox"/> VK 106 Segment 1 Mo./Di. 07./08.11.2011
Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkäufe automatisieren |
| <input type="checkbox"/> VK 107 Segment 1 Mo./Di. 21./22.05.2012
Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkäufe automatisieren |
| <input type="checkbox"/> VK 108 Segment 1 Mo./Di. 19./20.11.2012
Trainer: Umberto Saxer, 1'280,- CHF / 928,- EUR | Verkäufe automatisieren |

Seminarunterlagen, Mittagessen sowie Pausengetränke sind inklusive.

Ihre Koordinaten:

Name:

Firma:

Strasse:

PLZ, Ort:

Telefon:

Mobil:

Fax:

E-Mail:

Wie wurden Sie auf uns aufmerksam?

Ich bin an weiteren Segmenten interessiert und möchte vom Mengenrabatt profitieren. Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf.

Diese Anmeldung am besten gleich faxen an 0041 (0)52 368 01 89 !